



ПРОДАЖИ:

СЕЙЛЗЫ ВОСТРЕБОВАНЫ ВСЕГДА.
И ВСЕГДА НА ПЕРЕДОВОЙ

САМЫЕ ВОСТРЕБОВАННЫЕ ВАКАНСИИ В СФЕРЕ ПРОДАЖ ПО ДАННЫМ САЙТА РАБОТА.RU



008

СЕГОДНЯ



Окончила институт, по специальности работать не собираюсь, я и поступала-то, потому что родители настояли. Подрабатывала во время учебы продавцом-консультантом. Теперь ищу вот работу, но продавцом в магазине быть больше не хочу, целый день на ногах – мне это просто физически тяжело. А общаться я люблю. Вот и думаю – может, пойти в менеджеры по продажам, таких вакансий вроде много. Возьмут меня без опыта?

МАРИНА АЛТУХОВА

**Юлия Денесюк, специалист
ДЕПАРТАМЕНТА РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА,
«ИМПЕРИЯ КАДРОВ»**

Существует мнение, что менеджер по продажам может «лабиринтировать» между отраслями и продавать все. Но лишь некоторые компании согласны с этим. Большинство предпочитает отраслевых «сейлзов», и, приглашая на работу новых сотрудников, компании выбирают кандидатов с профильным образованием или со специализацией в отрасли предполагаемого сбыта товара. Менеджеров без опыта работы обычно берут крупные компании, которые могут себе позволить издержки на обучение. Некоторые организации принимают сотрудников без опыта на маленький оклад – для наработки собственной базы.

Большинство компаний по продаже техники, строительных материалов, оборудования берут на работу исключительно мужчин. В отрасли B2B на позицию специалиста по продажам принимают независимо от пола соискателя. Приоритетный возраст от 23 до 35 лет. Зарплатная «вилка» у менеджеров по продажам осталась такой же, как и во время кризиса, поменялся только формат. Если в кризисное время работодатель уменьшал оклад и повышал процент с продаж, то сейчас большинство компаний увеличило стартовый оклад сейлзов, но уменьшило процент с продаж. Доход может варьироваться от 20 000 до 100 000 рублей – в зависимости от специфики деятельности. Так, проектный менеджер получает в среднем 100 000-120 000 рублей, а торговый представитель – 40 000-45 000 рублей.